

2009 Preferred Partner GOLD



NPO SISTEMI S.P.A.
Italy

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Antoine Barre'.

Antoine Barre
Vice President,
Solutions Partner Organisation,
EMEA

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Maria Letizia Mariani'.

Maria Letizia Mariani
Director Solution Partners Organization
Italy



Congratulazioni! Ha ottenuto la qualifica HP Gold Preferred Partner 2009.

Gentile Partner,

è con grande piacere che le diamo il benvenuto nell'HP Gold Preferred Partner Program 2009.

Con il nuovo livello Gold, intendiamo valorizzare i Partner che accrescono le proprie competenze ottenendo diverse specializzazioni e che investono in modo continuativo nella relazione con HP. In qualità di HP Gold Preferred Partner, da oggi potrà differenziarsi sul mercato in modo ancora più significativo e accedere a una serie di benefici esclusivi, tra cui un maggior supporto a livello commerciale e marketing.

Per massimizzare le sue opportunità di crescita, avrà la possibilità di partecipare a iniziative e programmi dedicati, nonché di beneficiare di tutti i vantaggi offerti dalle specializzazioni HP nelle diverse aree tecnologiche.

La nuova qualifica le consente di utilizzare il logo HP Gold Preferred Partner nelle sue comunicazioni interne ed esterne. Le alleghiamo il certificato di HP Gold Preferred Partner, con il quale può rendere visibile ai clienti la partnership con HP, leva importante per lo sviluppo del suo business.

Per mantenere i benefici legati allo status di HP Gold Preferred Partner, la invitiamo a monitorare costantemente l'adempimento di tutti i requisiti richiesti. Nel corso del 2009, tutte le informazioni relative all'HP Preferred Partner Program e alle iniziative formative ad esso correlate saranno disponibili nella sezione HP Preferred Partner di HP Smart Portal. Visitando il sito, potrà verificare i criteri di accesso al programma, scoprirne i benefici, monitorare lo stato delle certificazioni, i requisiti di continuous learning e le qualifiche, sia a livello individuale che aziendale.

Oggi più che mai crediamo nella nostra strategia di canale: il nostro impegno è testimoniato dai risultati che abbiamo finora raggiunto insieme ai Partner. Per il futuro HP continuerà ad investire per collaborare con i Partner in modo ancora più efficace ed efficiente, attraverso programmi dedicati e operando in una logica di presidio territoriale e approccio integrato al mercato.

La ringraziamo per l'adesione, con l'augurio di una proficua e costante collaborazione per tutto l'anno fiscale 2009 di HP (dal 1° novembre 2008 al 31 ottobre 2009).

Cordialmente,

Maria Letizia Mariani
Director Solution Partners Organization
Italy

